

Số: 768 /TXM-KTTKTC

V/v các biện pháp khắc phục lỗ lũy kế
tại thời điểm 31/03/2024

Huế, ngày 25 tháng 4 năm 2024

Kính gửi:

- Ủy ban Chứng khoán Nhà nước
- Sở Giao dịch chứng khoán Hà Nội

Công ty cổ phần VICEM thạch cao xi măng xin gửi lời cảm ơn và sự hợp tác của quý Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội (HNX) trong thời gian qua;

Căn cứ quy định tại khoản 3 Điều 37 và điểm d Khoản 1 Điều 40 Quy chế niêm yết và giao dịch chứng khoán niêm yết ban hành kèm theo Quyết định số 17/QĐ-HĐTĐ ngày 31/3/2022 của Hội đồng Thành viên Sở Giao dịch Chứng khoán Việt Nam;

Căn cứ Quyết định số 128/QĐ-SGDHN, ngày 15/03/2024 của Sở Giao dịch chứng khoán Hà Nội về việc đưa cổ phiếu TXM của Công ty cổ phần VICEM thạch cao xi măng vào diện cảnh báo;

Công ty cổ phần VICEM thạch cao xi măng (viết tắt là “Công ty”) báo cáo một số biện pháp và lộ trình khắc phục tình trạng chứng khoán của Công ty (TXM) bị cảnh báo do lỗ lũy kế tại thời điểm 31/3/2024 như sau:

Các chỉ tiêu chính:

TT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Quý I năm 2024	Năm 2023
1	Tổng doanh thu	Tỷ đồng	22,785	111,616
2	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	(0,894)	(4,667)
3	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	(0,894)	(4,667)
4	Lợi nhuận lũy kế	Tỷ đồng	(5,534)	(4,640)

Quý 1/2024 tình hình sản xuất kinh doanh của Công ty gặp rất nhiều khó khăn do: Thị trường bất động sản chưa phục hồi, cạnh tranh khốc liệt về giá bán giữa các đơn vị sản xuất xi măng đặc biệt tại khu vực Thừa Thiên Huế; các công trình xây dựng dân dụng mới ít được khởi công, các công trình dự án chậm triển khai, ... làm ảnh hưởng trực tiếp đến việc kinh doanh thạch cao, xi măng (hai mặt hàng chính của Công ty).

Do các điều kiện khách quan như trên, lợi nhuận lũy kế đến ngày 31/3/2024: lỗ 5,534 tỷ đồng, trong đó lỗ lũy kế đến 31/12/2023 là: 4,640 tỷ đồng

Trên cơ sở dự báo tình hình SXKD trong thời gian tới, Công ty xây dựng lộ trình và một số biện pháp trong thời gian đến như sau:

- Về kinh doanh thạch cao:

+ Cân đối sản lượng từ nguồn nhập khẩu, trong nước để mua hàng, tối ưu hóa Logistics các tuyến để cung cấp đáp ứng đủ nhu cầu của khách hàng, đảm bảo mang lại hiệu quả kinh tế giữa các tuyến.

+ Đa dạng hóa nguồn hàng, điểm giao hàng để đáp ứng đủ nhu cầu kể cả lúc cao điểm; tiếp tục thực hiện các giải pháp về vận tải, điều độ; linh hoạt trong điều hành các tuyến vận tải đảm bảo kế hoạch cung cấp thạch cao; tiếp tục khai thác tối đa năng lực vận chuyển đường thủy từ các cảng để gia tăng hiệu quả thạch cao tiêu thụ; tìm kiếm khai thác các khách hàng mới, tiềm năng để gia tăng sản lượng tiêu thụ; tăng thị phần tiêu thụ thạch cao của Công ty.

- Về kinh doanh xi măng: Xây dựng cơ chế bán hàng linh hoạt, chính sách kịp thời, đáp ứng tối đa yêu cầu của khách hàng; tăng cường việc quảng bá, tìm kiếm thêm thị trường mới; giảm tối đa chi phí trung gian; đưa sản phẩm xi măng Công ty đang kinh doanh đến tận công trình (chú trọng đến các công trình Công) ... để tăng sản lượng và thị phần, kinh doanh có hiệu quả.

- Về kinh doanh các sản phẩm khác: Trên cơ sở các ngành nghề kinh doanh bổ sung được Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2024 thông qua và đã được đơn vị chức năng quyết định bổ sung ngành nghề kinh doanh của Công ty; Công ty sẽ triển khai thực hiện trong thời gian sớm nhất có thể để cải thiện, mang lại hiệu quả kinh doanh trong thời gian tới.

- Công tác khác:

+ Tiết giảm tối đa các chi phí quản lý, chi phí lưu thông; đổi mới, tăng cường công tác quản trị Công ty.

+ Khai thác tài sản cố định hiện có của Công ty (cho thuê kho, nhà cửa, vật kiến trúc ...) để tăng nguồn thu.

Trân trọng !

Nơi nhận:

- Như trên;
- Công bố thông tin;
- Lưu: Văn thư Công ty.



Trương Phú Cường